

Leistungen im Rahmen einer Projektbegleitung durch die AGORA European Power AG bis zum Aufbau der Systempartnerschaft



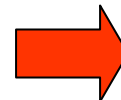
Beschaffung auf Konzernebene

Bisher

- Kauf zu den jeweiligen
Landeskonditionen

Rahmenvertrag Konzern

- Transparenz im EU Markt
- Ausschöpfung der unter-
schiedlichen Vertriebspolitik



Einsparung: ca. 10-20 %

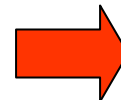
Beschaffung auf Landesebene

Beschaffung bei Bedarf

- Einkauf je nach Bedarf und Budget jährlich

Rahmenvertrag Land

- Einkauf und Ersatz der gesamten Flotte für einen bestimmten Nutzungszyklus



Einsparung: ca. 10 %

Die Finanzierung

Alte Form

- Finanzierung aus Eigenmitteln
- oder durch klassisches Leasing
- = Financial Lease mit den sich daraus ergebenden Konsequenzen

Systempartnerschaft

- Reduktion Bankrisiko, weil neu zwei Verpflichtete
- Optimierung Leasingkonditionen
- Put Option
- = Operative Lease

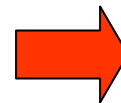
Unterhalt

Traditionell

- Abrechnung der tatsächlich anfallenden Kosten
- Keine Unterhaltspauschalen

Systempartnerschaft

- Verhandlung Aufwand für die gesamte Laufzeit
- Einheitliche Flotte führt zur Reduktion der Unterhaltskosten



Einsparung: ca. 20 %

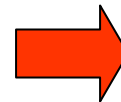
Verkauf am Ende der Nutzungszeit

Bisher

- Fahrzeuge wurden am Ende der Nutzungszeit verkauft oder an Zahlung gegeben

Put Option

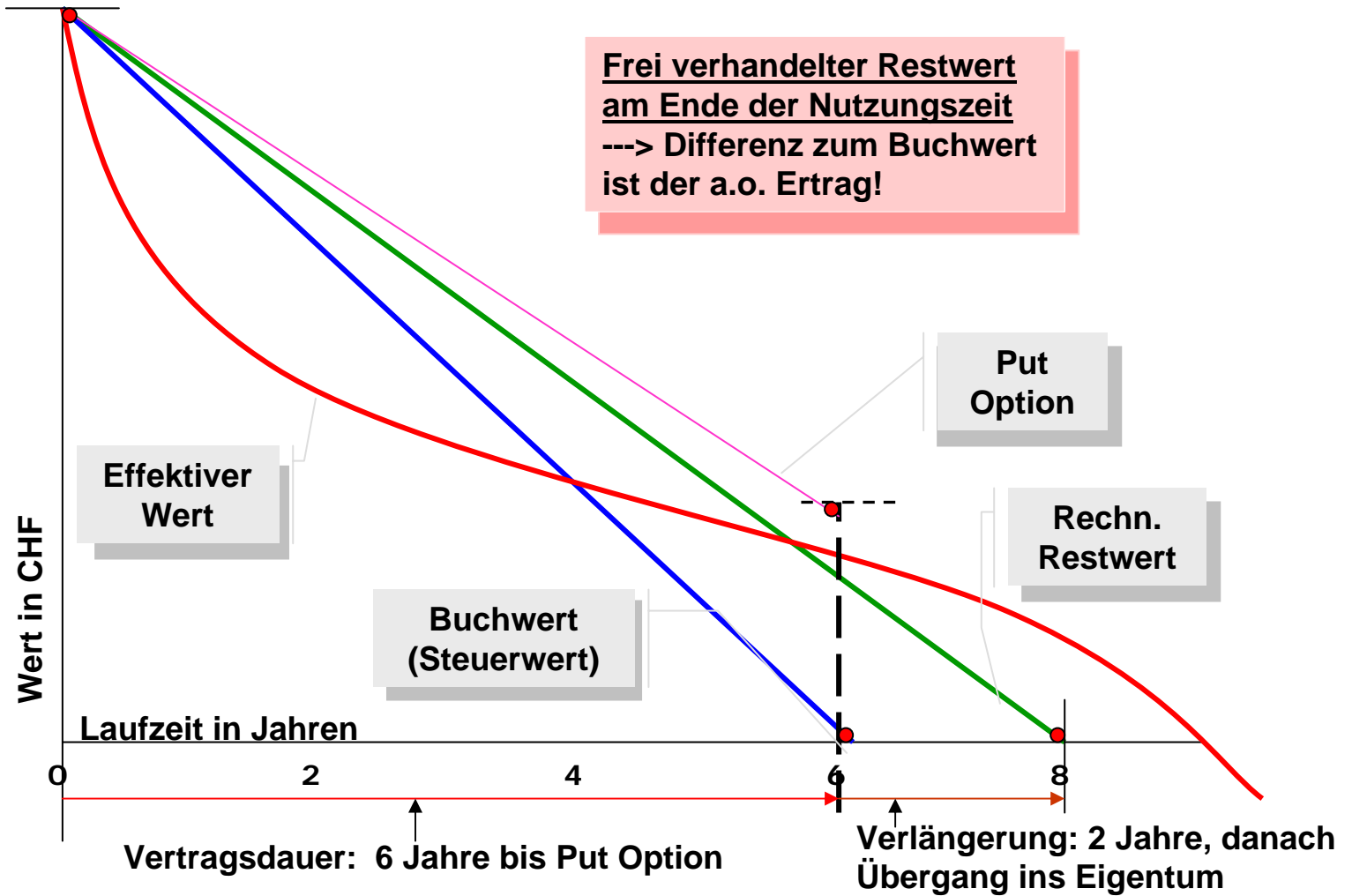
- Der Automobilverkäufer verpflichtet sich, die Fahrzeuge zu einem vorher verhandelten Satz zurückzunehmen



Einsparung: ca. 10- 15 %

Kaufwert

Definition der Put Option



Ermittlung der optimalen Nutzungsperiode

Bisher

- Geringer Einfluss auf die Investitionsentscheidung

Systempartnerschaft

- Das wichtigste Element zur Senkung der Nutzungskosten

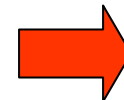
Verkauf der Altflotte

Traditionell

- Nach jeweiliger Rückgabe
über Eurotax II-Liste

Systempartnerschaft

- Flottenverhandlung mit
Paketzuschlag



Mehrerlös: ca. 10 - 15 %

Verhandlung der Unterhaltskosten für die alten Anlagen bis zur Neubeschaffung

Bisher

- **Reparatur einzeln auf Rechnung, je nach Alter und Zustand**

Systempartnerschaft

- **Ausschöpfung der Verhandlungsmöglichkeit**
- **Pauschalierung und Kostensenkung**

Projektbegleitung

Alte Form

- Erarbeitung auf Basis des eigenen Know-hows und des eigenen Managements

Systempartnerschaft

- Fachwissen in Bezug auf:
 - Steuerrecht
 - Finanzen
 - Einkauf
 - Verhandlungsführung
 - Marktentwicklung

Projektziele

Systempartnerschaft

- **Standardisierung**
- **Freisetzung der Liquidität**
- **Nachhaltige Senkung der Unterhaltskosten**
- **Imagegewinn**
- **Mitarbeitermotivation**

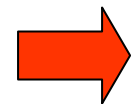
Zusätzliche Potentiale

Alte Form

- Nur **Altlasten**

Flottenwechsel

- Umstellung auf Dieselfahrzeuge,
bzw. neue Motorengenerationen
- Befreiung von CO₂-Abgabe



**Treibstoffreduktion:
ca. 20 %**

Die Vorteile in Zahlen

Flottenwechsel

- Einkauf Rahmenvertrag Konzern Europa - 10 %
- Einkauf Rahmenvertrag Konzern Land - 10 %
- Steuervorteile „Operative Lease“ - x %
- Put Option - 10 - 15 %
- Unterhaltskostensenkung p.a. - 20 %
- Verkauf Altflotte - einmalig
- Senkung der Treibstoffkosten - 15 - 20 %
- Unterhaltskostensenkung Altflotte - einmalig

Danke für
Ihre geschätzte Aufmerksamkeit